

Solutions Sales Manager (w/m/d)

Wir sind ein aufstrebendes Unternehmen im Bereich der erneuerbaren Energien. Wir bauen Solaranlagen für Unternehmen und e-Ladeinfrastrukturen. Hierfür suchen wir eine/n motivierte/n Solutions Sales Manager (w/m/d) zur Unterstützung unseres Teams.

Deine Aufgaben:

- Entwicklung von Vertriebsstrategien zur Vermarktung unserer technischen Lösungen
- Akquise von Neukunden und Betreuung von Bestandskunden
- Projektmanagement von der Angebotserstellung bis zur Auftragsabwicklung
- Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen wie Marketing, Engineering und Support, um die Bedürfnisse der Kunden zu erfüllen
- Identifikation und Verfolgung von Geschäftsentwicklungsmöglichkeiten

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft oder Ingenieurwesen oder eine abgeschlossene Ausbildung zum/zur Technischen Betriebswirt/in oder vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb von technischen Lösungen
- Erfahrung im Projektmanagement von technischen Projekten
- Ideenreich und innovativ
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten und Fähigkeit, komplexe technische Konzepte zu erklären
- Zielorientiert, selbstständig und ergebnisorientiert
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten:

- Eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem innovativen Unternehmen
- Ein offenes und freundliches Arbeitsumfeld mit motivierten Kollegen
- Eine leistungsgerechte Vergütung und gute Sozialleistungen

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.